

## BONO DE INICIO INTELIGENTE (2)

Bono Diario (1)	Distribuidor Calificado	Volumen del producto (VP *) Requisitos mínimos de ventas mensuales (3)	Porcentaje de Comisión
Bono Diario (1)	Patrocinador	100 a 199 VP	30 % de VP de ventas a nuevos inscritos personalmente Clientes y Distribuidores
	Patrocinador	200 o más VP	40 % de VP de ventas a nuevos Clientes y Distribuidores inscritos personalment

## BONO DE LANZAMIENTO

Bono Diario (1)	Los Distribuidores calificados con "Rango Pagado" (4) Pro 3 o superior son elegibles para recibir el Bono de Lanzamiento al comprar paquetes de productos calificados que generan la comisión mencionada en el Árbol de Inscripción.			
	Línea ascendente de inscripción	Rango Pagado al Patrocinador (4)	Requisito mínimo de ventas mensuales de VP (3) del Patrocinador	Porcentaje de Comisión
	Nivel 1	Pro 3/Pro 4	200 VP	5% VP
	Nivel 2	Pro 5/Pro 6	200 VP	5% VP
	Nivel 3	Pro 7/Pro 8/Pro 9	200 VP	5% VP
	Nivel 4	Pro 10	200 VP	2.5% VP
	Nivel 5	Ejecutivo Pro 10	200 VP	1.5% VP
	Nivel 6	Presidencial Pro 10	200 VP	1% VP

COMISIONES UNINIVEL (comprimidas dinámicamente)					PREMIER			ELITE			MASTER			
BONIFICACIONES MENSUALES	RANGO PAGADO (4)	Distribuidor	Pro 1	Pro 2	Pro 3	Pro 4	Pro 5	Pro 6	Pro 7	Pro 8	Pro 9	Pro 10	Ejecutivo	Presidencial
	VP mínimo mensual (3)	100	100	100	100	200	200	200	200	200	200	200	200	200
	Mínimo mensual Volumen Organizacional	0	1,000	2,500	5,000	10,000	20,000	50,000	100,000	200,000	500,000	1,000,000	2,000,000	5,000,000
	Número mínimo de Piernas	0	1	2	2	2	3	3	3	3	3	3	4	5
	% Máximo contado por Pierna(s) Mayor(es)		100%	80%	80%	80%	60%	60%	60%	60%	60%	40%	40%	40%
	VP mínimo de Pierna Combinada (5)			500	1,000	2,000	2,000	5,000	10,000	20,000	50,000	200,000	200,000	250,000
	1.º	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
	2.º		5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	3.º			9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%
	4.º			5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
5.º				5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	
6.º					5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	
7.º						5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	
8.º							5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	
9.º									2%	2%	2%	2%	2%	

**BONO GENERACIONAL DE IGUALACIÓN (HASTA EL 30 %) (3) (6)**

**USTED (Patrocinador) Pro 3 +**

→

Gen 1  
usted gana  
10%

→

Gen 2  
usted gana  
5%

→

Gen 3  
usted gana  
5%

→

Gen 4  
usted gana  
5%

→

Gen 5  
usted gana  
5%

**BONO DE ALCANCE DE RANGO** \$100,000 USD through \$500,000 USD pagados al alcanzar los rangos Master Pro.

**4% FONDO ELITE** 4% del total de las ventas comisionables pagadas a Pro 7 calificado a través de Distribuidores Master.

\*VP = Volumen del Producto. Las comisiones se calculan tomando cualquier cantidad de VP multiplicada por la tasa de conversión de moneda local de LifeVantage y luego multiplicada por cualquier comisión aplicable o porcentaje de bonificación. Como ejemplo teórico: 1,000 VP en ventas multiplicado por 30 % de bono = \$300.

(1) Todos los bonos están completamente detallados en el Plan de Compensación de Ventas de LifeVantage que se encuentra en el siguiente enlace: [www.lifevantage.com/legal/us-es/sales-and-compensation-plan](http://www.lifevantage.com/legal/us-es/sales-and-compensation-plan).

(2) Reciba hasta un 40 % en productos vendidos a nuevos Clientes y Distribuidores inscritos personalmente en el Bono de Inicio Inteligente dentro del primer mes calendario del nuevo Distribuidor(es)/Cliente(s) hasta 1,000 VP. Se pueden aplicar límites de compra al Cliente.

(3) Al menos 40 VP deben provenir de compras personales de producto, mientras que el VP restante provendrá de las compras realizadas por los Clientes inscritos personalmente durante el período de 49 días hábiles (se miden de acuerdo con el horario actual de Utah) inmediatamente anteriores a la fecha de cálculo (día siguiente hábil en EEUU posterior a la fecha de transacción).

(4) RANGO PAGADO se define como el rango alcanzado en el último período mensual de Comisiones Uninivel completamente cerrado.

(5) El requisito de VP para cada rango que debe provenir de la Pierna Combinada.

(6) Los Pro 3 y superiores completamente calificados con al menos 200 VP ganan hasta el 10 % de las Comisiones Uninivel pagadas a sus primeras 5 generaciones de Distribuidores inscritos personalmente. Los rangos Pro 3 a Pro 6 también deben tener al menos 100 VP en nuevo volumen de ventas cada mes. Si VP es 100 a 199, los Pro 3 calificados y superiores ganarán solo la mitad del Bono Generacional de Igualación.

Las ganancias por ventas del Distribuidor declaradas son ganancias brutas potenciales y no netas de otros gastos comerciales, y no necesariamente representativas del ingreso real, si lo tuviera, que un Distribuidor puede ganar o ganará a través del Plan de Compensación de Ventas de LifeVantage. Las ganancias de un Distribuidor dependerán de la diligencia individual, el esfuerzo de trabajo y las condiciones del mercado. LifeVantage no garantiza ningún éxito de ingresos o rango. Consulte la [Declaración de Ganancias Anuales Promedio](#) para conocer información detallada de las ganancias por rango.

