

Guía de lanzamiento

Información corporativa de LifeVantage

Sitio web: www.LifeVantage.com/mx-es/

Oficina virtual: <https://evo-lifevantage.myvoffice.com/index.cfm>

Servicio a Clientes: 001-877-398-9333 ó servicios@LifeVantage.com

Página Corporativa de Facebook: Grupo Oficial de Distribuidores
LifeVantage

Apps: LifeVantage App & LV Pay

Mi equipo de Soporte

Nombre: _____ # _____

Nombre: _____ # _____

Grupos de Facebook

Domingo

Lunes

Martes

Miércoles

Jueves

Viernes

Sábado

--	--	--	--	--	--	--

Tu éxito

☐ Enfócate

Escribe 3 razones para unirse a LifeVantage

1.
2.
3.

☐ Organízate: “Tu Sitio Web”

Prepara tu sitio de referencia de LifeVantage

1. Ingresa a: info.lifevantage.com/index.cfm
2. Servicios de Cuenta
3. Administración de mi sitio de referencia
4. (Escoge un nombre) _____.LifeVantage.com

☐ Familiarízate

Conviértete en tu primer y mejor cliente. Comienza creando tu historia con nuestros maravillosos productos (recuerda que con una suscripción activa tú obtienes aproximadamente 20% de descuento del precio sin suscripción). Recuerda debes vender 200 PV de producto cada mes si quieres maximizar tus ganancias con el Plan de Compensación de Ventas de LifeVantage.

☐ Obtén las habilidades

Visita www.LifeVantage.com/mx-es/ para obtener información sobre producto y sobre como comprender mejor tu negocio. Asiste al siguiente evento de LifeVantage. Eventos como la Convención Global, Elite Academy, Tours Regionales y eventos virtuales son la mejor manera para conseguir entrenamientos a nivel Elite, establecer relaciones con otros distribuidores y obtener también los más nuevos productos y tecnología de LifeVantage. Regístrate hoy para el siguiente Evento Global de LifeVantage en: www.Lifevantage.com/mx-es/

Tu paso

GANAR HASTA \$700 USD CON PACESETTER*

Logra el Pro 2 en _____ **Gana \$100 USD extras***

Mantén el Pro 2 en _____ **Gana \$100 USD extras***

Logra el Pro 3 en _____ **Gana \$250 USD extras***

Mantén el Pro 3 en _____ **Gana \$250 USD extras***

*Los pagos de las recompensas expresadas en dólares americanos se realizarán en moneda local (pesos mexicanos) al tipo de cambio establecido por LifeVantage. Para mayores detalles ve a: <http://www.lifevantage.com/promotions/pacesetter-prom>

1. ¿Cuál Rango se alinea más con tu visión? _____
2. Realistamente ¿Cuántas horas por semana puedes dedicar a esta actividad? _____
3. ¿Cuanto dinero quieres hacer en los siguientes 30-90 días? _____ ¿6 meses? _____ ¿1 año? _____

Tu Sistema: I.H.E. (Invita. Herramienta. Equipo).

A TI TE PAGAN POR VENTAS DE PRODUCTO

Aquí hay un sistema de 3 pasos para guiarte en la venta de tu producto y construir tu equipo.

Paso 1 - Invita

Empieza una conversación y averigua si están “abiertos”

- Abiertos para aprender como tomar control de su salud
- Abiertos para tomar control de su vida

Entonces pregunta, “¿Tienes algunos minutos para ver un video?”

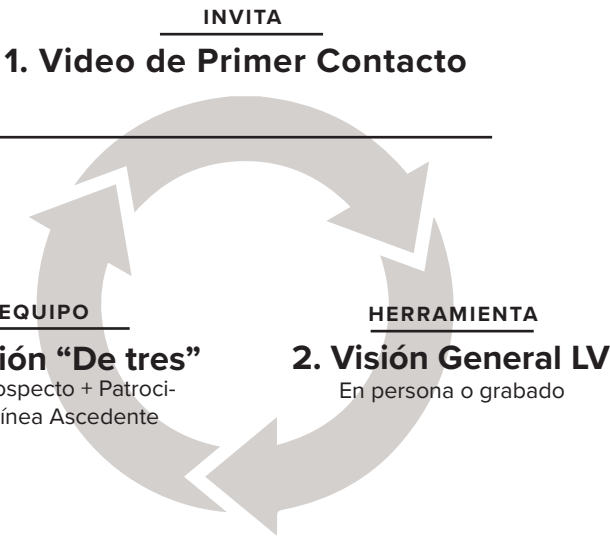
Paso 2: Herramienta

¿Qué fué lo que más te gustó de lo que viste?

¿Estás abierto para aprender un poco más?

Paso 3: Equipo

“Oye (su nombre), Me encanta que te haya gustado lo que revisaste en la visión general. Quiero presentarte a mi socio de negocios (nombre de patrocinador ascendente)..., quién podrá contestar todas tus preguntas. ¿Qué día y a que hora te funciona mejor para tener una llamada rápida?



Frases de Cierre

1. ¿Te queda claro que hay que hacer ahora o necesitas mi recomendación?
2. Entonces ¿Quieres convertirte en cliente o unirse como distribuidor como yo?
3. En la escala de 1 - 10 (Siendo 1 para nada y 10 Listo para empezar) ¿En donde te ves?

Tu Lista

Escribe 25 nombres de personas con las que tengas relación. Haz una lluvia de ideas de contactos que podrían ser atraídos a los productos de LifeVantage u oportunidad. Trabaja con los primeros cinco prospectos con tu Mentor de Negocios

Nombre	INVITAR	HERRAMIENTA	EQUIPO		INVITAR	HERRAMIENTA	EQUIPO
	1er Contacto	Visión General	Validación de 3		1er Contacto	Visión General	Validación de 3
1.	☐	☐	☐	14.	☐	☐	☐
2.	☐	☐	☐	15.	☐	☐	☐
3.	☐	☐	☐	16.	☐	☐	☐
4.	☐	☐	☐	17.	☐	☐	☐
5.	☐	☐	☐	18.	☐	☐	☐
6.	☐	☐	☐	19.	☐	☐	☐
7.	☐	☐	☐	20.	☐	☐	☐
8.	☐	☐	☐	21.	☐	☐	☐
9.	☐	☐	☐	22.	☐	☐	☐
10.	☐	☐	☐	23.	☐	☐	☐
11.	☐	☐	☐	24.	☐	☐	☐
12.	☐	☐	☐	25.	☐	☐	☐
13.	☐	☐	☐				

Los Distribuidores Independientes de LifeVantage no son empleados y los resultados pueden variar en un amplio espectro. Los ejemplos que aquí se muestran no son garantizados para sus resultados personales. El trabajo duro, habilidades, influencia, actitud, e inclusive las condiciones de mercado pueden impactar los logros de los distribuidores. Por favor vea la Declaración anual de Ganancias de LifeVantage para mayores detalles.

Auxiliar de Memoria

Utiliza el siguiente Auxiliar de Memoria junto con herramientas como tu Facebook, Instagram, LinkedIn, y contactos telefónicos. No prejuzgues a nadie antes de ponerlos en tu lista. Todo el mundo merece una oportunidad.

Negocios/Trabajo

- Ha tenido éxito en Mercadeo en Red
- No consiguieron lo que querían en Mercadeo en Red
- Ha participado en Reuniones de Negocio
- Interesados en Venta Directa
- Con Mente Emprendedora
- Personas interesadas en Comisión de Ventas
- Motivadas por el dinero
- Ex Jefes
- Propietarios de un local de negocios
- Vendedores a través de E-commerce
- Comercializadores por Internet
- Influencer en Redes Sociales
- Pertenecer a una Cámara de Comercio
- Compañeros de trabajo
- Ex Compañeros de Trabajo
- Personas que trabajan Tiempo Parcial
- Personas que se van a retirar pronto
- Trabaja largas horas / Turnos de noche

Comunidad

- Cajero del Banco
- Vendedor de Autos
- Dentistas que conoces
- Personas que realizan trabajo Voluntario
- Tu Quiropráctico
- El médico de tu familia
- Tu contador
- Tu agente de Seguros
- Agente de Bienes Raíces
- Banquero de tu Hipoteca
- Miembros de la Iglesia
- Gente adinerada que conozcas
- Tu estilista
- Las personas en tu SPA o salón de uñas
- Los maestros de tus hijos
- Tus vecinos

Familia

- Familia Inmediata
- Familia Extendida
- Familias casadas y con hijos
- Los parientes de tu pareja

Ambiente Social

- Mejores amigos
- Fiesta de Bodas (Damas de honor/ Padrinos)
- Amigos de la Universidad
- Amigos de tus Suegros
- Amigos de la Preparatoria
- Contactos de Facebook con los que no has hablado durante un tiempo
- Viejos amigos con los que has perdido contacto
- Tu mentor personal
- La persona a la que siempre puedes pedir ayuda

Salud

- A quien le compras suplementos
- Quien está preocupado por envejecer
- Siempre esta tratando nuevas cosas saludables (biohacker)
- Atleta / practica deportes / hace mucho ejercicio
- Se interesa en manejo de peso
- Interesado en bienestar físico
- Quiere ser más saludable
- Profesionales de la Salud
- Dueños de Gimnasios
- Entrenadores personales
- Coaches de Salud

General

- Millenials
- Generacion X
- Baby Boomers
- Dispuestos en ayudarte
- Quieren complementar sus ingresos
- Retirados
- Quieren viajar más
- Les gusta comprar cosas
- Alguien a quien respetas
- Disfruta de ayudar a las personas
- Fanático de la tecnología
- Vive en otro país (Donde esta LifeVantage) Consejo: Mira en Lifevantage.com en la parte superior izquierda para ver la bandera de nuestros mercados abiertos
- Lista de Tarjeta Navideña
- Viejas tarjetas de presentación

