

## 推荐奖金<sup>(2)</sup>

日结奖金 <sup>(1)</sup>	合格经销商	完成 200 PV 或以上之个人产品积分要求 <sup>(3)</sup>	完成 100-199 PV 或以上之个人产品积分要求 <sup>(3)</sup>
	直接推荐人	来自亲自推荐的经销商或顾客其购买产品 PV 的 25% 推荐奖金	来自亲自推荐的经销商或顾客其购买产品 PV 的 20% 推荐奖金
	第2层推荐人	来自直推组织推荐的经销商或顾客其购买产品 PV 的 5% 推荐奖金	来自直推组织推荐的经销商或顾客其购买产品 PV 的 4% 推荐奖金
	第3层推荐人	来自直推组织推荐的经销商或顾客其购买产品 PV 的 5% 推荐奖金	来自直推组织推荐的经销商或顾客其购买产品 PV 的 3% 推荐奖金
	第4层推荐人	来自直推组织推荐的经销商或顾客其购买产品 PV 的 5% 推荐奖金	来自直推组织推荐的经销商或顾客其购买产品 PV 的 3% 推荐奖金

## 启动奖金

日结奖金 <sup>(1)</sup>	奖金支付级别 <sup>(4)</sup> 为 Pro 3 或以上级别之合格经销商，即可自其推荐组织中的新经销商所购买之入会套装赚取启动奖金。启动奖金将依推荐组织，往上支付给第一位符合领取启动奖金支付级别 <sup>(4)</sup> 的经销商。			
	直推组织上层层级	奖金支付级别 <sup>(4)</sup>	最低个人产品积分要求 <sup>(3)</sup>	奖金发放百分比
	第一层	Pro 3或以上级别	200 PV(必须至少亲自购买 40PV 的产品)	购买之入会套组产品积分的5%
	第二层	Pro 4或以上级别	200 PV(必须至少亲自购买 40PV 的产品)	购买之入会套组产品积分的4%
	第三层	Pro 5或以上级别	200 PV(必须至少亲自购买 40PV 的产品)	购买之入会套组产品积分的3%
	第四层	Pro 6或以上级别	200 PV(必须至少亲自购买 40PV 的产品)	购买之入会套组产品积分的1%
	第五层	Pro 7或以上级别	200 PV(必须至少亲自购买 40PV 的产品)	购买之入会套组产品积分的1%
第六层	Pro 8或以上级别	200 PV(必须至少亲自购买 40PV 的产品)	购买之入会套组产品积分的1%	

## 代数奖金 (动态压缩)

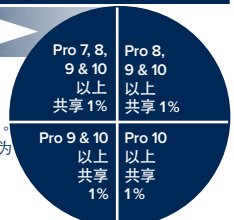
月结奖金	奖金发放百分比 每层	分经销商				优越级			精英级			大师级				
		奖金支付级别 <sup>(4)</sup>	分经销商	Pro 1	Pro 2	Pro 3	Pro 4	Pro 5	Pro 6	Pro 7	Pro 8	Pro 9	Pro 10	行政	总理	
		每月最低个人产品积分要求 <sup>(3)</sup>	100	100	100	100	200	200	200	200	200	200	200	200	200	200
		每月最低个人购买产品积分要求 <sup>(3)</sup>	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	
		每月最低组织积分要求	0	1,000	2,500	5,000	10,000	20,000	50,000	100,000	200,000	500,000	1,000,000	2,000,000	5,000,000	
		最少分支要求	0	1	2	2	2	3	3	3	3	3	3	4	5	
		最大分支最多可计算组织积分%数		100%	80%	80%	80%	60%	60%	60%	60%	60%	40%	40%	40%	
		联合分支的组织积分不可低于 <sup>(5)</sup>			500	1,000	2,000	2,000	5,000	10,000	20,000	50,000	200,000	200,000	250,000	
		第1层	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	
		第2层		5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	
第3层			9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%			
第4层				5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%			
第5层					5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%			
第6层						5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%			
第7层							5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%			
第8层								5%	5%	5%	5%	5%	5%			
第9层									2%	2%	2%	2%	2%			

领导对等奖金  
最高可赚取30%的领导对等奖金<sup>(3)(6)</sup>



非凡成就奖金 当经销商达成合格之大师级别或以上级别之所有对应位阶要求时，经销商即具有一次性之资格领取新台币 NT\$ 3,000,000 至 NT\$15,000,000 的非凡成就奖金。

4% 全球精英分红 LifeVantage 依全球销售之总产品积分计算最多 4% 的全球精英分红，发放给所有奖金支付级别为精英级别或以上级别之合格经销商。



\*PV = 产品积分。奖金计算方法为依产品积分 (PV) 乘以当地适用币值之汇率 (截至2021年11月，美金 1元 = 新币 S\$1.37)，再乘以奖金发放百分比。例如：推荐一名新的经销商并购买 1,000 PV 的产品，该合格推荐人即可领取：1,000PV 的产品积分乘以 1.37 (当地货币转换率) 再乘以 25% 的奖金=342.50新元。

(1) 所有有关 LifeVantage 奖励计划的详细资料可在以下网址找到：[www.lifevantage.com/legal/sg-zh/sales-and-compensation-plan](http://www.lifevantage.com/legal/sg-zh/sales-and-compensation-plan)

(2) 推荐奖金来自新经销商或顾客于首个月份所购买之产品，奖金发放上限最多至 1,000 (PV)，合格之推荐人最多将可赚取 25% 的推荐奖金。顾客每月可购买每款产品数量有所限制。

(3) 经销商符合于规定的合格期间内完成相应的产品积分(PV)要求，其中至少 40(PV)来自于个人产品购买，其余(PV)可来自个人亲推的优惠顾客所购买，方符合计算奖金资格。奖金合格期间为订单发生日的前 49 个日历日 (以美国犹他当地时间为准)。

(4) 奖金支付级别的定义为经销商于每月完成相对应级别之所有要求时，该位阶即为奖金支付级别。

(5) 每个奖金支付级别其联合分支之组织积分要求不得低于该 % 数。

(6) 当经销商达成 Pro 3 或以上级别并完成最低个人产品积分要求，即可自亲推经销商所领取的代数奖金中，额外赚取 10% 的领导对等奖金。亦可从推荐组织中第 2 层至第 5 层经销商所领取的代数奖金中，额外赚取 5% 的奖金。奖金支付级别为 Pro 3 至 Pro 6 之经销商每月须有自亲推新经销商或所产生的 100 (PV) 产品积分 (Pro 7 或以上级别可不用)。倘若经销商的每月最低个人产品积分为 100 - 199 (PV) 之间，则仅能获得半额之领导对等奖金。

以上所述之奖励计划内容仅为每位经销商可能于 LifeVantage 所赚取的潜在奖金收入 (未扣除其业务成本)。惟经销商之收入将取决于其个人努力和实际市场状况而定，故不代表每位经销商均可以透过 LifeVantage 的奖励计划赚取相同的收入 LifeVantage 并未对所有经销商做出任何奖金收入金额或级别晋升之保证。