

VERKOOPCOMPENSATIEPLAN - EUROPESE UNIE

Een LifeVantage-Distributeur kan verkoopcompensatie op acht (8) verschillende manieren verdienen.

- _ **01 WINST KLANTENVERKOOP:** Het verschil tussen de door de Distributeur betaalde prijs en de prijs die de particuliere klant aan de Distributeur heeft betaald.
- _ **02 SMART START BONUS:** Tot 25% van het productvolume (PV), na conversie naar lokale valuta, wordt betaald aan die gekwalificeerde Distributeur wiens nieuwe persoonlijk ingeschreven LifeVantage-klanten en/of Distributeurs producten kopen.
- _ **03 START BONUS:** Tot max. 5% commissie betaald aan een Gekwalificeerde Distributeur (Pro 3 of hoger) op basis van in aanmerking komende productpakketten welke downline worden verkocht en de Gekwalificeerde Distributeur's Upline Inschrijver's positie.
- _ **04 UNILEVEL COMMISSIES:** Tot 43% van de PV, na conversie in lokale valuta, wordt voor elk verkocht product door LifeVantage betaald aan de eerst Gekwalificeerde en negen (9) bestaande Upline Distributeurs.
- _ **05 GENERATIONAL MATCHING BONUS:** Tot max.10% op UniLevel-commissies wordt betaald aan de gekwalificeerde Distributeur (Pro 3 of hoger) op UniLevel-commissies vanaf vijf (5) ongecomprimeerde downline inschrijvingslevels.
- _ **06 GLOBAL ELITE BONUS POOL:** 4% van de totale PV uit wereldwijde verkoop wordt maandelijks door LifeVantage betaald aan gekwalificeerde Elite-Distributeurs.
- _ **07 ONE-TIME RANK ACHIEVEMENT BONUS:** \$100,000 tot \$500,000 Amerikaanse dollars (USD), omgezet in lokale valuta, wordt in gedeeltelijke maandelijkse bedragen betaald aan in aanmerking komende Pro 10-rangen.
- _ **08 MULTIPLE BUSINESS CENTERS:** In aanmerking komende Distributeurs bij Pro 5 en hogere rangen kunnen extra persoonlijke Distributeurposities binnen hun organisaties invoegen.

VERKLARENDE WOORDENLIJST

Gecombineerde leg. Na het bepalen van de vereiste hoge legs voor elke rang, wordt de PV van de resterende legs gecombineerd om de gecombineerde legs te vormen. De aankopen van een persoonlijk productvolume van een Distributeur en alle andere PV's van eerstelijnsklanten zijn opgenomen in de gecombineerde leg. Er is geen maximaal telbaar volume in de gecombineerde leg. De gecombineerde leg moet minimaal 20% zijn van de vereiste maandelijkse minimum OV voor rangen Pro 2 tot en met Pro 4 en Pro 10 en minimaal 10% van de vereiste maandelijkse minimum OV voor rangen Pro 5 tot en met Pro 9 en Executive Pro 10 en ten minste 5% van de vereiste maandelijkse minimum OV voor Presidential Pro 10.

Commissies. Verkoopcommissies worden berekend door het PV-verkoopbedrag te vermenigvuldigen met de LifeVantage-valuta conversiefactor (.90 in de Europese Unie vanaf 1 maart 2020) en vervolgens te vermenigvuldigen met de toepasselijke bonus. Bijvoorbeeld 1.000 PV in verkopen betaald met 25% commissie zou $1.000 \times ,90$ (theoretische valutaconversiefactor) $\times 25\%$ ($1.000 \times ,90 \times ,25$) zijn, wat gelijk is aan € 225 aan verkoopcommissies. LifeVantage beoordeelt en actualiseert periodiek de wisselkoers op basis van economische- en marktomstandigheden.

CV: Commissionair volume. De numerieke waarde die wordt verkregen wanneer PV wordt vermenigvuldigd met een toepasselijke wisselkoersvermenigvuldiger en wordt gebruikt door LifeVantage om commissies te berekenen.

Dagelijkse bonus. De LifeVantage verkoopcommissies/bonussen, zoals de Smart Start Bonus en de Launch Bonus, worden elke werkdag berekend en dagelijks of wekelijks aan gekwalificeerde Distributeurs op in aanmerking komende markten betaald. Dagelijkse bonussen kunnen drie (3) werkdagen na de berekeningsdatum van de dagelijkse bonus worden uitgekeerd aan gekwalificeerde Distributeurs die zich in een in aanmerking komende markt bevinden en de rang Pro 3 of hoger hebben bereikt. Distributeurs die niet in aanmerking komen voor dagelijkse uitbetaling, ontvangen wekelijks hun dagelijkse bonusinkomsten

Dynamische compressie. Het concept van verkoopcommissies dat ervoor zorgt dat alle PV-verkopen, ongeacht waar geplaatst, automatisch naar de volgende gekwalificeerde upline-Distributeur zoeken totdat alle bestaande negen niveaus van UniLevel-commissies zijn betaald.

Inschrijver. De LifeVantage-Distributeur die een nieuwe Distributeur of klant inschrijft. De inschrijver kan de nieuwe Distributeur of klant sponsoren of onder zijn Distributeurspositie of onder een andere downline Distributeurspositie plaatsen. De positie waaronder de nieuwe Distributeur of Klant wordt geplaatst is de "Plaatsing Sponsor". Dezelfde LifeVantage-Distributeur kan zowel de inschrijver als de Plaatsing Sponsor zijn.

Inschrijver boom. De lijn van Distributeurs opeenvolgend gekoppeld via de registratie van de Distributeur en niet door plaatsing.

Hoge leg(s). De leg met de meeste PV aan het einde van een kalendermaand is Hoge leg 1 en de leg met de volgende hoogste PV is Hoge leg 2, enz. Voor rang Pro 2 tot en met Pro 4 is een Hoge leg 1 vereist. Rang Pro 5 tot Pro 10 vereisen een Hoge leg 1 en een Hoge leg 2. Executive Pro 10 vereist een Hoge leg 1, 2 en 3. Presidential Pro 10 vereist een Hoge leg 1, 2, 3 en 4.

Hoge leg volume vereiste. Elke Hoge leg heeft een maximaal telbaar percentage PV dat kan worden gebruikt voor rangkwalificatie voor de UniLevel-commissies. De telbare PV van Hoge leg(s) mag niet meer bedragen dan 80% van de totale vereiste OV voor rangen Pro 2 tot Pro 4. De telbare PV van Hoge leg(s) mag niet meer bedragen dan 60% van de totale vereiste OV voor rangen Pro 5 tot Pro 9. De telbare PV van Hoge leg(s) mag niet meer bedragen dan 40% van de totale vereiste OV voor rang Pro 10 tot en met Presidential Pro 10.

Leg. Een actieve Distributeur of klant die wordt gesponsord en vooraan geplaatst of direct onder de positie van de Distributeur of een organisatie die afkomstig is van een dergelijke Distributeur. Een eerstelijnspositie kan persoonlijk worden ingeschreven door de Distributeur of daar worden geplaatst door een upline-Distributeur. Het vereiste minimum aantal legs voor UniLevel-commissies omvat de gecombineerde leg en alle vereiste Hoge legs. De minimale legvereiste voor Pro 5 is bijvoorbeeld drie (3), dus een Pro 5 heeft twee Hoge legs en de gecombineerde leg om gelijk te zijn aan de drie minimaal vereiste legs.

OV: Organisatorisch volume. De som van de PV van alle producten die worden verkocht en gekocht door de gehele downline-organisatie van een Distributeur, inclusief de cumulatieve PV van elk leg en de eigen PV van de Distributeur die is afgeleid van hun verkopen aan klanten en hun eigen persoonlijke productvolumeaankopen. OV kan ook Groep Volume (GV) worden genoemd. Elke gekwalificeerde Betaalde Rang in de UniLevel-commissies vereist dat een minimum maandelijks OV-bedrag wordt verdeeld in de Leg(s) en in de percentages die vereist zijn voor een dergelijke rang.

Plaatsingssponsor. De LifeVantage-Distributeur waaronder de inschrijver een nieuwe klant of Distributeur plaatst. De Inschrijver kan ook de Plaatsingssponsor zijn.

PV: Productvolume. De numerieke waarde die wordt toegekend door LifeVantage op elk commissieproduct dat persoonlijk wordt verkocht en/of gekocht door een Distributeur of hun geregistreerde of gesponsorde klanten en Distributeurs voor persoonlijk gebruik en/of verkoop aan particuliere klanten. Persoonlijk productvolume verwijst naar de PV wanneer deze rechtstreeks door de Distributeur is gekocht. PV-bedragen accumuleren uit persoonlijke aankopen en die Klantaankopen rechtstreeks aan LifeVantage van Klanten die persoonlijk door de Distributeur zijn ingeschreven, ongeacht de plaatsing.

Voorbeeld: Totaal PV 200 = Distributeur Persoonlijke PV-aankoop 40 + Persoonlijk geregistreerde klanten 160 (Distributeur Persoonlijke PV-aankopen moeten voor alle kwalificaties minstens 40 PV bedragen)

Gekwalificeerde Distributeur. Elke Distributeurpositie die ten minste 100 of 200 PV heeft bereikt, afhankelijk van de bonus- en/of rangvereisten, waarbij ten minste 40 PV afkomstig is van de persoonlijke productvolumeaankopen van de Distributeur.

RANGRESULTATEN DEFINITIES

De rang van Distributeur wordt bereikt tijdens een kalendermaand wanneer de positie van de Distributeur kwalificeert als een Distributeur, die een gekwalificeerde Distributeur wordt, door accumuleren van ten minste 100 PV, bestaande uit ten minste 40 PV uit persoonlijke PV-aankopen van de Distributeur.

De rang Pro 1 wordt behaald tijdens een kalendermaand wanneer een gekwalificeerde Distributeur een minimale maandelijkse OV van ten minste 1.000 PV heeft.

De rang Pro 2 wordt bereikt tijdens een kalendermaand wanneer een gekwalificeerde Distributeur een minimale maandelijkse OV van ten minste 2.500 met ten minste 100 PV in één Hoge leg heeft en PV gecombineerd met andere legs die de gecombineerde leg van ten minste 500 PV vormen. Niet meer dan 80% van de totale OV van de Hoge leg wordt meegeteld voor deze rangkwalificatie.

De rang Pro 3 wordt bereikt tijdens een kalendermaand wanneer een gekwalificeerde Distributeur een minimale maandelijkse OV van ten minste 5.000 heeft met ten minste 100 PV in één Hoge leg en PV gecombineerd met andere legs die de gecombineerde leg van ten minste 1.000 PV vormen. Niet meer dan 80% van de totale OV van de Hoge leg wordt meegeteld voor deze rangkwalificatie.

De rang Premier Pro 4 wordt bereikt tijdens een kalendermaand wanneer een gekwalificeerde Distributeur een minimale maandelijkse OV van ten minste 10.000 met ten minste 200 PV in één Hoge leg heeft en PV gecombineerd met andere legs die de gecombineerde leg van ten minste 2.000 PV vormen. Niet meer dan 80% van de totale OV van de Hoge leg wordt meegeteld voor deze rangkwalificatie.

De rang Premier Pro 5 wordt bereikt tijdens een kalendermaand wanneer een gekwalificeerde Distributeur een minimale maandelijkse OV van ten minste 20.000 heeft met ten minste 200 PV in twee Hoge legs en PV gecombineerd met andere legs die de gecombineerde leg van ten minste 2.000 PV vormen. Niet meer dan 60% van het totaal OV van een Hoge leg wordt geteld voor deze rangkwalificatie.

De rang Premier Pro 6 wordt bereikt tijdens een kalendermaand wanneer een gekwalificeerde Distributeur een minimale maandelijkse OV van ten minste 50.000 heeft met ten minste 200 PV in twee Hoge legs en PV gecombineerd met andere legs die de gecombineerde leg van ten minste 5.000 PV vormen. Niet meer dan 60% van het totaal OV van een Hoge leg wordt geteld voor deze rangkwalificatie.

De rang Elite Pro 7 wordt bereikt tijdens een kalendermaand wanneer een gekwalificeerde Distributeur een minimale maandelijkse OV van ten minste 100.000 heeft met ten minste 200 PV in twee Hoge legs en PV gecombineerd met andere legs die de gecombineerde leg van ten minste 10.000 PV vormen. Niet meer dan 60% van de totale OV van een Hoge leg wordt meegeteld voor deze rangkwalificatie.

De rang Elite Pro 8 wordt bereikt tijdens een kalendermaand wanneer een gekwalificeerde Distributeur een minimale maandelijkse OV van ten minste 200.000 heeft met ten minste 200 PV in twee Hoge legs en PV gecombineerd met andere legs die de gecombineerde leg van ten minste 20.000 PV vormen. Niet meer dan 60% van de totale OV van een Hoge leg wordt meegeteld voor deze rangkwalificatie.

De rang Elite Pro 9 wordt bereikt tijdens een kalendermaand wanneer een gekwalificeerde Distributeur een minimale maandelijkse OV van ten minste 500.000 heeft met ten minste 200 PV in twee Hoge legs en PV gecombineerd met andere legs die de gecombineerde leg van ten minste 50.000 PV vormen. Niet meer dan 60% van de totale OV van een Hoge leg wordt meegeteld voor deze rangkwalificatie.

De rang Master Pro 10 wordt bereikt tijdens een kalendermaand wanneer een gekwalificeerde Distributeur een minimale maandelijkse OV van ten minste 1.000.000 heeft met ten minste 200 PV in twee (2) Hoge legs en PV gecombineerd met andere legs die de gecombineerde leg van ten minste 200.000 vormen PV. Niet meer dan 40% van de totale OV van een Hoge leg wordt meegeteld voor deze rangkwalificatie.

De rang van Executive Master Pro 10 wordt bereikt tijdens een kalendermaand wanneer een gekwalificeerde Distributeur een minimale maandelijkse OV van ten minste 2.000.000 heeft met drie (3) Hoge legs van ten minste 200 PV en de PV gecombineerd met andere legs die de gecombineerde leg vormen van minimaal 200.000 PV. Niet meer dan 40% van de totale OV van een Hoge leg wordt meegeteld voor deze rangkwalificatie.

De rang van Presidential Master Pro 10 wordt bereikt tijdens een kalendermaand wanneer een Gekwalificeerde Distributeur een minimale maandelijkse OV van ten minste 5.000.000 heeft met vier (4) Hoge legs van ten minste 200 PV en de PV gecombineerd met andere legs die de Gecombineerde Leg vormen van minimaal 250.000 PV. Niet meer dan 40% van de totale OV van enige Hoge leg wordt meegeteld voor deze rangkwalificatie.

_ 01 RETAIL VERKOOP WINST _

LifeVantage-Distributeurs kopen LifeVantage-producten en verkopen de producten aan hun particuliere klanten om een gekozen retailwinst te behalen. De Distributeur verdient het bedrag dat gelijk is aan het verschil tussen de prijs die de Distributeur heeft betaald en de prijs die de klant aan de verkopende Distributeur heeft betaald.

Er worden geen verdere commissies of bonussen betaald aan de Distributeur voor verkopen die de Distributeur doet aan particuliere klanten van de Distributeur zelf gekochte productvoorraad.

_ 02 SMART START BONUS (Dagelijkse Bonus)

De Smart Start-bonus is een bonus die aan een Gekwalificeerde Distributeur wordt betaald voor producten die zijn gekocht door de persoonlijk geregistreerde klanten van de Distributeur en Distributeurs tijdens hun kalendermaand van aanmelding.

Een gekwalificeerde Distributeur met 100-199 PV tijdens de kwalificatieperiode ontvangt een Smart Start-bonus van 20% op alle product-PV's die zijn gekocht door persoonlijk ingeschreven klanten of Distributeurs binnen hun eerste kalendermaand.

Een gekwalificeerde Distributeur met 200 of meer PV tijdens de kwalificatieperiode ontvangt een Smart Start-bonus van 25% op alle product-PV's die zijn gekocht door persoonlijk ingeschreven klanten of Distributeurs binnen hun eerste kalendermaand.

Gekwalificeerde Distributeurs hoger in de inschrijvingsboom op niveau 2, 3 en 4 verdienen als volgt 3% tot 5% op de nieuw ingeschreven klant of Distributeur:

Smart Start Bonus Uitbetalingsopties: (Dagelijkse bonus)

Gekwalificeerd Distributeur	200+ PV vereiste	100-199 PV vereiste
Inschrijver	25% van PV van persoonlijk ingeschreven klanten en Distributeurs	20% van PV van persoonlijk ingeschreven nieuwe klanten en Distributeurs
2e niveau inschrijver	5% van PV van nieuw ingeschreven klanten en Distributeurs	4% van PV van nieuw ingeschreven nieuwe klanten en Distributeurs
3e niveau inschrijver	5% van PV van nieuw ingeschreven klanten en Distributeurs	3% van PV van nieuw ingeschreven nieuwe klanten en Distributeurs
4e niveau inschrijver	5% van PV van nieuw ingeschreven klanten en Distributeurs	3% van PV van nieuw ingeschreven nieuwe klanten en Distributeurs

- Elke Distributeur moet persoonlijk 40 PV kopen en verkopen realiseren voor de PV-vereiste om de gewenste Smart Start Bonus-optie te ontvangen.
- De kwalificatieperiode voor de vereiste PV-bedragen voor dagelijkse bonussen (Smart Start Bonus en Launch Bonus) is de 49 kalenderdagen (gemeten in de huidige tijdzone van Utah, VS) onmiddellijk voorafgaand aan de berekeningsdatum (VS-werkdag onmiddellijk na de transactiedatum).
- De Smart Start Bonus-percentagewetgeving is beperkt tot de eerste 1.000 PV die door elke nieuwe klant of Distributeur in hun eerste kalendermaand zijn gekocht. Elk volume van meer dan 1.000 PV gekocht binnen de eerste kalendermaand van een Klant en/of Distributeur genereert UniLevel-commissies.
- De Smart Start verkoopcommissies worden berekend door PV-bedrag vermenigvuldigd met de toepasselijke valutaconversiefactor vermenigvuldigd met het percentage van de verkoopcommissie. Bijvoorbeeld: 1.000 PV X ,90 (theoretische valutaconversiefactor) X 25% = € 225.

- Als een nieuwe Distributeur een eerste aankoop van 300 PV in de verkoop doet in de kalendermaand van aanmelding, wordt het toepasselijke commissiepercentage voor deze 300 PV betaald via de Smart Start Bonus. Na de eerste aankoop, maar binnen de aanmeldingskalendermaand, koopt dezelfde Distributeur een extra 1.000 PV via een spotaankoop of via een kwalificerende pakketaankoop, deze tweede downline uitverkoop (aankoop door de nieuwe Distributeur) genereert de volgende betalingen aan gekwalificeerde upline-Distributeurs: (1) Launch Bonus op basis van de aankoop van het in aanmerking komende pakket; (2) 700 PV van de 1.000 pack PV wordt betaald via de Smart Start Bonus (het bereiken van de 1.000 PV levensduur limiet voor de Smart Start Bonus voor deze Distributeur); en de resterende 300 PV van de 1.000 pack PV zullen worden betaald als UniLevel-commissies.
- De Smart Start Bonus wordt uitbetaald op basis van de Inschrijvingsboom. De Smart Start Bonus wordt niet gecompriemd; dus zullen alleen de eerste vier niveaus van de Distributeur Inschrijvers, indien bonus gekwalificeerd, de Smart Start Bonus ontvangen.

_ 03 LAUNCH BONUS (Dagelijkse Bonus)

De Launch Bonus is ontworpen om Distributeurs (Pro 3-rang of hoger) te belonen via de Inschrijvingsboom bij downline verkoop van productpakketten. De betaalde rang* is de rang die in de voorgaande kalendermaand is bereikt na commissieberekeningen. De Launch Bonus wordt betaald op kwalificerende pakketten van 250, 500 en 1.000 PV.

- Nieuwe Distributeurs komen niet in aanmerking voor de Launch Bonus voor verkopen die zijn gegeneerd in de kalendermaand waarin ze zijn toegetreden, omdat ze nog geen rang hebben verdiend.
- Distributeurs kunnen pakketten kopen met 250 PV, 500 PV of 1.000 PV. Klanten kunnen ook productpakketten met redelijke producthoeveelheden kopen.
- Het gekochte pakket kan een deel of alle PV genereren als de Smart Start Bonus, afhankelijk van hoeveel PV eerder werd betaald via de Smart Start Bonus in de kalendermaand van aanmelding.

Inschrijvingsboom level	Betaalde rang*	Min. PV vereiste	Commissie
Niveau 1	Pro 3 of hoger	200 PV (40 min. persoonlijke aankoop)	5% van PV
Niveau 2	Pro 4 of hoger	200 PV (40 min. persoonlijke aankoop)	4% van PV
Niveau 3	Pro 5 of hoger	200 PV (40 min. persoonlijke aankoop)	3% van PV
Niveau 4	Pro 6 of hoger	200 PV (40 min. persoonlijke aankoop)	1% van PV
Niveau 5	Pro 7 of hoger	200 PV (40 min. persoonlijke aankoop)	1% van PV
Niveau 6	Pro 8 of hoger	200 PV (40 min. persoonlijke aankoop)	1% van PV

***Betaalde rang is gebaseerd op de betaalde rang van de UniLevel-commissies van de vorige maand.**

- Commissies worden berekend met PV-bedrag vermenigvuldigd met valutaconversie en vervolgens vermenigvuldigd met het Commissiepercentage. Bijvoorbeeld, een pakket van 1.000 PV op level 1 wordt vermenigvuldigd met de theoretische wisselkoers van ,90; vervolgens vermenigvuldigd met 5% om aan € 45 te komen.

_ 04 UNILEVEL COMMISSIES (maandelijkse bonus)

De UniLevel-commissies bieden Distributeurs een hefboom inkomenskans om te verdienen op downline klant- en/of Distributeurproductverkoop binnen hun organisatie na de eerste kalendermaand of na de eerste 1.000 PV van de eerste kalendermaand van downline-klanten en Distributeurs. LifeVantage betaalt UniLevel-commissies tot 43% op de PV van elk verkocht product aan de eerste negen (9) dynamisch gecompri-meerde gekwalificeerde Upline-Distributeurs (na compressie van niet-gekwalificeerde Distributeur en klantvolume ontvangen de eerste negen (9) bestaande gekwalificeerde Distributeurs toepasselijke UniLevel commissies).

- Een Distributeur kan commissies verdienen op downline organisatie productverkoop/aankopen voor maximaal de eerste negen (9) bestaande dynamisch gecompri-meerde niveaus, afhankelijk van de maandelijkse “betaalde rang” van de Distributeur.
- Naarmate de verkoop van producten binnen de organisatie van de Distributeur toeneemt, kan een Gekwalificeerde Distributeur vervolgens in rang stijgen en daarom in aanmerking komen voor het verdienen van extra bestaande dynamisch gecompri-meerde downline-levels.
- De vereiste PV is afgeleid van de persoonlijke aankoop van een Distributeur van ten minste 40 PV plus eventuele persoonlijk geregistreeerde klantproductbestellingen die rechtstreeks bij LifeVantage zijn geplaatst, gelijk aan ten minste 100 of 200 PV gedurende de kalendermaand.

UNILEVEL COMMISSIES (dynamisch gecompri-meerd)		PREMIER			ELITE			MASTER*						
		Distributeur	PRO 1	PRO 2	PRO 3	PRO 4	PRO 5	PRO 6	PRO 7	PRO 8	PRO 9	PRO 10	EXECUTIVE	PRESIDENTIAL
MAANDELIJKS BETAALD	BETAALDE RANG													
	Minimum maandelijkse verkopen PV	100	100	100	100	200	200	200	200	200	200	200	200	200
	Minimum maandelijkse persoonlijke PV aankoop	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40
	Minimum maandelijkse OV	0	1.000	2.500	5.000	10.000	20.000	50.000	100.000	200.000	500.000	1.000.000	2.000.000	5.000.000
	Minimum aantal legs	0	1	2	2	2	3	3	3	3	3	3	4	5
	Maximum % geteld per Hoge leg(s)+		100%	80%	80%	80%	60%	60%	60%	60%	60%	40%	40%	40%
	Min PV van gecombineerde leg			500	1.000	2.000	2.000	5.000	10.000	20.000	50.000	200.000	200.000	250.000
	1e	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
	2e		5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	3e			9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%
4e			5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	
5e				5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	
6e					5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	
7e						5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	
8e							5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	
9e								2%	2%	2%	2%	2%	2%	

* Alle Master Ranks moeten de Betaalde Rang gedurende drie (3) opeenvolgende maanden handhaven om op die Master rang te worden erkend + Zie legvolumevereisten in de Rangresultaten Definities hierboven

- UniLevel-commissies worden berekend door elk niveau van geaccumuleerde PV te vermenigvuldigen met de wisselkoers, vervolgens vermenigvuldigd met het verkoop commissiepercentage. Bijvoorbeeld: Als het 1e level 2.500 PV X ,90 heeft (theoretische wisselkoers) X 2% = € 45; en het 2e level heeft 3.000 PV X ,90 (theoretische wisselkoers) X 5% = € 135 en 3e level heeft 2.000 PV X ,90 (theoretische wisselkoers) X 9% = € 162 voor een totale UniLevel-commissie van € 342 voor alle gekwalificeerde Distributeurs in Pro 2 en hoger.

_ 05 GENERATIONAL MATCHING BONUS (maandelijke bonus)

In een maand waarin een Distributeur zich heeft gekwalificeerd als een **Pro 3-rang of hoger**, kan de Distributeur een **match van 10% verdienen van alle persoonlijk ingeschreven UniLevel-commissies van Distributeurs**. Elke Distributeur kan ook een **extra 5%** op de 2e, 3e, 4e en 5e ongecomprimeerde generaties UniLevel-commissies verdienen.

Om de volledige Generational Matching Bonus te verdienen, moet elke Distributeur:

- Kwalificeren als een Pro 3-rang of hoger.
- De vereiste PV genereren die is afgeleid van de persoonlijke aankoop van een Distributeur van ten minste 40 PV plus eventuele persoonlijk geregistreerde klantproductbestellingen die rechtstreeks bij LifeVantage zijn geplaatst om gelijk te zijn aan minstens 200 PV * gedurende de kalendermaand.
- Bovendien moeten rang Pro 3 tot en met Pro 6 ook 100 PV genereren **In Nieuw Verkoopvolume**** van persoonlijk ingeschreven nieuwe Distributeurs en/of klanten tijdens elke kalendermaand.

* **Gekwalificeerde Distributeurs met PV tussen 100 PV en 199 PV verdienen de helft van de Generational Matching Bonus.**

** **Nieuw PV of Nieuw verkoopvolume betekent de PV die elke maand wordt gegenereerd door nieuwe persoonlijk geregistreerde Distributeurs en/of klanten in hun eerste kalendermaand.**

GENERATIE	UNILEVEL MATCHING %
1^e_{GEN}	10%
2^e_{GEN}	5%
3^e_{GEN}	5%
4^e_{GEN}	5%
5^e_{GEN}	5%

De Generational Matching Bonus wordt maandelijks uitbetaald en wordt niet dynamisch gecompriemd. Het wordt betaald op de onderstaande generaties:

1e generatie: elke persoonlijk ingeschreven Distributeur

2e generatie: elke persoonlijk ingeschreven Distributeur die is ingeschreven door uw 1e generatie Distributeurs

3e generatie: elke persoonlijk ingeschreven Distributeur die is ingeschreven door uw 2e generatie Distributeurs

4e generatie: elke persoonlijk ingeschreven Distributeur die is ingeschreven door uw 3e generatie Distributeurs

5e generatie: elke persoonlijk ingeschreven Distributeur die is ingeschreven door uw 4e generatie Distributeurs

- Generational Matching Bonussen worden berekend door de totale UniLevel-commissies te bepalen die aan een downline-Distributeur worden betaald, die vervolgens wordt vermenigvuldigd met het Generational Matching Bonus-commissiepercentage. Bijvoorbeeld: Als een 1e generatie Distributeur € 2.000 verdiende in UniLevel-commissies, verdient de gekwalificeerde inschrijvende Distributeur met minimaal 200 PV en rang Pro 3 en hoger (met minimaal 100 PV in nieuw verkoopvolume voor Rang Pro 3 tot Pro 6) 10% (€ 2.000 X 10%) voor € 200 Generational Matching Bonus en op een 2e generatie Distributeur met € 1.500 verdient in UniLevel Commissies genereert 5% (€ 1.500 X 5%) voor € 75 enerational Matching Bonus voor een totaal van € 275 aan Generational Matching Bonussen.

Pagina 7 van 11

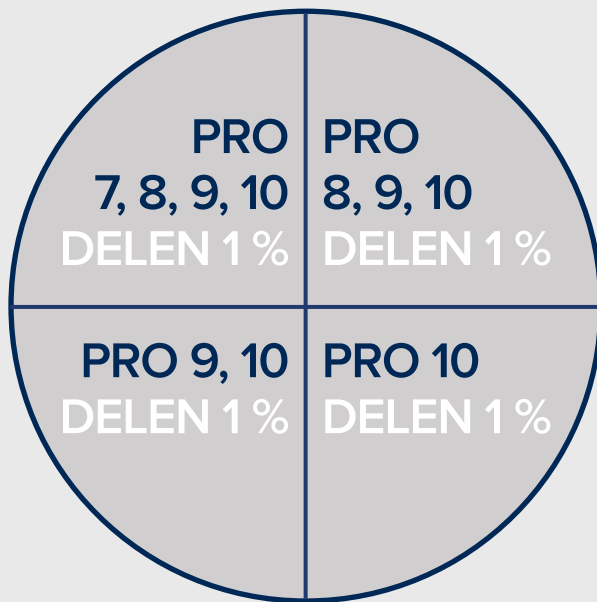
De verkoopinkomsten van de Distributeur die in dit document worden vermeld, zijn potentiële brutolonen en niet na aftrek van andere bedrijfskosten en niet noodzakelijkerwijs representatief voor de actuele inkomsten, als die er zijn, die een Distributeur via het LifeVantage-verkoopcompensatieplan kan of zal verdienen. Een Distributeur's inkomsten zijn afhankelijk van individuele toewijding, werkingspanning en marktomstandigheden. LifeVantage garandeert geen inkomsten of rangsucces.

Copyright 2020 LifeVantage Netherlands B.V. • Europese Unie • www.lifevantage.com/nl-nl/ • 200401.05

_ 06 GLOBAL ELITE BONUS POOL (maandelijkse bonus)

Alle Distributeurs die hun gekwalificeerde maandelijkse betaalde rang op Elite-niveau behouden, komen in aanmerking om deel te nemen aan de **Global Elite Bonus Pool**. LifeVantage neemt 4% van alle totale wereldwijde PV die elke maand wordt gegenereerd en verdeelt het in vier delen voor betaling aan de gekwalificeerde Distributeurs op Elite-level als volgt:

- Het eerste gedeelte van één procent (1%) wordt gelijkmatig gedeeld door Distributeurs die zich kwalificeren als Elite Pro 7, Elite Pro 8, Elite Pro 9 en de Master Pro 10 rangen;
 - Het tweede gedeelte van één procent (1%) wordt gelijkmatig gedeeld door Distributeurs die zich kwalificeren als Elite Pro 8, Elite Pro 9 en de Master Pro 10 rangen;
 - Het derde gedeelte van één procent (1%) wordt gelijkmatig gedeeld door Distributeurs die zich kwalificeren als Elite Pro 9 en de Master Pro 10 rangen;
 - De vierde en laatste één procent (1%) wordt gelijkmatig gedeeld door Distributeurs die zich kwalificeren voor de Master Pro 10 rangen.
- Voor een theoretisch voorbeeld, als de Global PV voor een maand 6.000.000 PV is, wordt deze vermenigvuldigd met 4% om \$240,000 USD te genereren in de Global Elite Bonus Pool; die vervolgens gelijk wordt verdeeld in vier porties van 1% van \$60,000 USD elk. De \$60,000 USD wordt vervolgens verdeeld over alle gekwalificeerde Elite-Distributeurs die een deel van elk van de vier (4) pools hebben verdiend die hieronder worden weergegeven en omgezet in een toepasselijke lokale valuta met behulp van de LifeVantage-valutaconversiekoers.



_ 07 ONE-TIME RANK ACHIEVEMENT BONUS

(betaald vanaf de Prestatiemaand, die wordt behaald in de derde opeenvolgende maand van het verkrijgen en behouden van de vereiste Pro 10 rangkwalificaties, waarbij de totale bonus wordt uitbetaald in maandelijkse bedragen over een periode van 12 of 24 maanden)

Wanneer een Distributeur de vereisten en het organisatorische verkoopvolume heeft bereikt dat nodig is om de rang van Master Pro 10, Executive Master Pro 10 en Presidential Master Pro 10 te bereiken, komt de gekwalificeerde Distributeur in aanmerking voor een eenmalige rangprestatiebonus in elke Pro 10-rang als volgt:

Master Pro 10	-	\$100,000 USD⁽¹⁾⁽³⁾
Executive Master Pro 10	-	\$250,000 USD⁽²⁾⁽³⁾
Presidential Master Pro 10	-	\$500,000 USD⁽²⁾⁽³⁾

⁽¹⁾ Geconverteerd naar lokale valuta en betaald gedurende 12 maanden - de Distributeur moet actief betrokken blijven als LifeVantage-Distributeur en een goede reputatie behouden bij LifeVantage en op het podium worden erkend tijdens een groot evenement.

⁽²⁾ Geconverteerd naar lokale valuta en betaald gedurende 24 maanden - De Distributeur moet actief betrokken blijven als LifeVantage-Distributeur en een goede reputatie behouden bij LifeVantage en op het podium worden erkend tijdens een groot evenement.

⁽³⁾ Master Pro 10. Als de Distributeur niet is gekwalificeerd als een betaalde rang Master Pro 10, Executive Master Pro 10 of Presidential Master Pro 10 in elke maand gedurende de volledige betalingsperiode van 12 of 24 maanden, is in die maand geen betaling verdiend of verschuldigd. Een Distributeur kan in aanmerking komen om meerdere maandelijkse eenmalige rangprestatiebonusbetalingen te ontvangen, indien hij in aanmerking komt tijdens de 12 of 24 maandelijkse betalingsperiode voor nog hogere Master Pro-rangen.

_ 08 MULTIPLE BUSINESS CENTERS

Zodra een Distributeur de vereisten en het verkoopvolume van de organisatie heeft bereikt om de Premier Pro 5-rang te bereiken, komt de Distributeur in aanmerking om een extra Distributeurspositie aan te vragen, een Business Center of Business Center 1 (BC1) genoemd. In Business Center(s) kunnen gekwalificeerde Distributeurs extra legs en/of verkoopvolume opbouwen voor hun downline-organisatie en extra bonussen en commissies verdienen boven wat de Distributeurs verdienen met alleen hun eigen primaire Distributeurpositie.

Elke Distributeur kan ook een tweede Business Center (BC2) aanvragen zodra de Distributeur de vereisten en het verkoopvolume van de organisatie heeft bereikt om de Elite Pro 7-rang te bereiken, en een derde Business Center (BC3) zodra de Distributeur de vereisten en de organisatorische omzet heeft behaald volume om de Master Pro 10-rang te bereiken.

_ 08 MULTIPLE BUSINESS CENTERS (vervolg)

Centrale commissies en bonussen worden allemaal betaald aan de eigenaar(s) van het primaire (oorspronkelijke) Distributeurschap en dergelijke commissies worden gerapporteerd zoals vereist onder het belastingidentificatienummer van het primaire (oorspronkelijke) Distributeurschap.

Het Business Center (BC1) van elke gekwalificeerde Pro 5-Distributeur moet direct onder het primaire (oorspronkelijke) Distributeurschap van de Distributeur worden geplaatst. De plaatsing van het 2e Business Center (BC2) kan direct onder de primaire (oorspronkelijke) positie van de Pro 7 Distributeur of direct onder hun 1e Business Center (BC1) worden geplaatst. De plaatsing van het 3e Business Center (BC3) kan direct onder het primaire (originele) Distributeurschap van de Master Pro 10 zijn of direct onder hun 1e (BC1) of 2e (BC2) Business Center volgens de volgende grafieken:



Meerdere Business Center Voordelen:


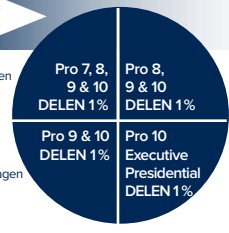
- Komt in aanmerking voor UniLevel-commissies en Global Elite Pool-commissies wanneer de Business Center-positie op zichzelf voldoet aan alle PV- en OV-vereisten.
- Kan een extra High Leg creëren voor de downline-organisatie van de Distributeur.
- Elk Business Center komt in aanmerking voor rangvoortgang wanneer het op eigen verdiensten voldoet aan het vereiste productvolume, organisatievolume en andere rangvereisten.
- Gekwalificeerde Pro 10-Distributeurs met de vereiste OV voor Executive Pro 10 (2.000.000 OV) en/of Presidential Pro 10 (5.000.000 OV) kunnen hun Business Center-positie(s) gebruiken om te kwalificeren als Hoge Leg(s) om te voldoen aan het Minimum Leg-eis aantal, **alleen** om door te gaan naar de rang van Executive Master Pro 10 (4 legs vereist) en/of Presidential Master Pro 10 (5 legs vereist). De PV van een Business Center-leg mag niet dubbel worden geteld als PV voor een andere Business Center en/of Hoge leg en/of gecombineerde leg.
- **De 1e, 2e en 3e Business Center komen niet in aanmerking en zijn specifiek uitgesloten van betalingen of voordelen van de Smart Start Bonus, de Launch Bonus en/of de Generational Matching Bonus waarvoor alleen de primaire (oorspronkelijke) positie van de Distributeur in aanmerking komt om te ontvangen.**
- **De bonus voor eenmalige rangschikking wordt slechts één keer uitbetaald aan de Distributeur, ongeacht of deze eerst is verdiend door het primaire (oorspronkelijke) Distributeurschap of door een van de in aanmerking komende businesscentra van de Distributeur.**

SMART START BONUS ⁽²⁾

Dagelijkse Bonus ⁽¹⁾	Gekwalificeerd Distributeur	200+ PV vereiste ⁽³⁾	100-199 PV vereiste ⁽³⁾
	Inschrijver	25% van PV van nieuw ingeschreven klanten en Distributeurs	20% van PV van nieuw ingeschreven klanten en Distributeurs
	2e niveau inschrijver	5% van PV van nieuw ingeschreven klanten en Distributeurs	4% van PV van nieuw ingeschreven klanten en Distributeurs
	3e niveau inschrijver	5% van PV van nieuw ingeschreven klanten en Distributeurs	3% van PV van nieuw ingeschreven klanten en Distributeurs
	4e niveau inschrijver	5% van PV van nieuw ingeschreven klanten en Distributeurs	3% van PV van nieuw ingeschreven klanten en Distributeurs

LAUNCH BONUS

Dagelijkse Bonus ⁽¹⁾	Gekwalificeerde Distributeurs met "Betaalde rang" ⁽⁴⁾ Pro 3 of hoger komen in aanmerking om een startbonus te ontvangen bij gekwalificeerde productpakket aankopen die de vermelde commissie genereren in de Inschrijvingsboom.			
	Inschrijving upline	Betaalde rang ⁽⁴⁾	Minimum PV vereiste ⁽³⁾	Commissie
	Niveau 1	Pro 3 en daarboven	200 PV (40 min persoonlijke aankoop)	5% van PV
	Niveau 2	Pro 4 en daarboven	200 PV (40 min persoonlijke aankoop)	4% van PV
	Niveau 3	Pro 5 en daarboven	200 PV (40 min persoonlijke aankoop)	3% van PV
	Niveau 4	Pro 6 en daarboven	200 PV (40 min persoonlijke aankoop)	1% van PV
	Niveau 5	Pro 7 en daarboven	200 PV (40 min persoonlijke aankoop)	1% van PV
Niveau 6	Pro 8 en daarboven	200 PV (40 min persoonlijke aankoop)	1% van PV	

UNILEVEL COMMISSIES (dynamisch gecompriemd)		PREMIER					ELITE					MASTER*		
BETAALDE RANG ⁽⁴⁾	Distributeur	Pro 1	Pro 2	Pro 3	Pro 4	Pro 5	Pro 6	Pro 7	Pro 8	Pro 9	Pro 10	Executive	Presidential	
Minimum maandelijkse verkopen PV ⁽³⁾	100	100	100	100	200	200	200	200	200	200	200	200	200	
Minimum maandelijkse persoonlijke PV aankoop ⁽³⁾	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	40	
Minimum maandelijkse OV	0	1000	2.500	5.000	10.000	20.000	50.000	100.000	200.000	500.000	1.000.000	2.000.000	5.000.000	
Minimum aantal legs	0	1	2	2	2	3	3	3	3	3	3	4	5	
Maximum % geteld per Hoge leg(s)+		100%	80%	80%	80%	60%	60%	60%	60%	60%	40%	40%	40%	
Min PV van gecombineerde leg ⁽⁵⁾			500	1.000	2.000	2.000	5.000	10.000	20.000	50.000	200.000	200.000	250.000	
MAANDELIJKS BETAALD PERCENTAGE BETAALD PER LEVEL 	1e	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	
	2e		5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	
	3e			9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	9%	
	4e			5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	
	5e				5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	
	6e					5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	
	7e						5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	
	8e							5%	5%	5%	5%	5%	5%	
	9e								2%	2%	2%	2%	2%	
GENERATIONAL MATCHING BONUS (TOT 30%) ⁽³⁾ ⁽⁶⁾														
RANK RESULTATEN BONUS		\$100,000 USD tot \$500,000 USD betaald in lokale valuta bij het behalen van Master Pro rangen.												
4% ELITE POOL		4% van de totale verkoopbare PV die via gekwalificeerde Pro 7 aan gekwalificeerde Master Distributeurs is betaald. 												

*PV = Productvolume. Commissies worden berekend door het PV-bedrag te vermenigvuldigen met de huidige LifeVantage omrekeningskoers in lokale valuta (90 in de Europese Unie vanaf maart 2020) en vervolgens te vermenigvuldigen met het toepasselijke commissie- of bonuspercentage. Voor een theoretisch voorbeeld, 1000 PV in omzet vermenigvuldigd met .50 (omrekeningskoers lokale valuta) vermenigvuldigd met 25% bonus = € 225

(1) Alle bonussen zijn volledig gedetailleerd in het LifeVantage Sales Compensation Plan op de volgende link: www.lifevantage.com/legal/nl-nl/sales-and-compensation-plan

(2) Ontvang tot 25% op verkochte producten aan nieuwe persoonlijk ingeschreven klanten en Distributeurs in Smart Start Bonus binnen de eerste kalendermaand van de nieuwe Distributeur(s)/klant(en), tot 1.000 PV. Aankooplimieten voor klanten kunnen van toepassing zijn.

(3) Minimaal 40 PV moet afkomstig zijn van persoonlijke productaankopen, terwijl de resterende PV afkomstig is van aankopen gedaan door persoonlijk ingeschreven klanten tijdens de kwalificatieperiode, namelijk de 49 kalenderdagen (gemeten met de huidige tijdzone van Utah, VS) onmiddellijk voorafgaand aan de berekeningsdatum (VS-werkdag onmiddellijk na de transactiedatum).

(4) BETAALDE RANG wordt gedefinieerd als de rang behaald in de meest recente en volledig afgesloten maandelijkse Unilevel-commissieperiode.

(5) De PV-eis voor elke rang die uit de gecombineerde leg moet komen.

(6) Volledig gekwalificeerde Pro 3 en hoger met ten minste 200 PV verdienen tot 10% van de Unilevel-commissies die aan hun eerste 5 generaties persoonlijk ingeschreven Distributeurs zijn betaald. Ranks Pro 3 tot en met Pro 6 moeten ook minimaal 100 PV hebben in nieuw verkoopvolume elke maand. Als PV 100-199 is, verdient de gekwalificeerde Pro 3 en hoger slechts de helft van de Generational Matching Bonus.

*De verkoopinkomsten van de Distributeur die worden vermeld, zijn potentiële brutolonen en niet na aftrek van andere bedrijfskosten en niet noodzakelijkerwijs representatief voor de werkelijke inkomsten die een Distributeur via het LifeVantage-verkoopcompensatieplan kan of zal verdienen. De inkomsten van een Distributeur zijn afhankelijk van individuele toewijding, werkspanning en marktomstandigheden. LifeVantage garandeert geen inkomsten of rangsussen.