

คู่มือแนะนำ

LifeVantage Corporate Information

เว็บไซต์: www.lifevantage.com/th-th/

ออฟฟิศจำลอง: <https://evo-lifevantage.myvoffice.com/index.cfm>

ฝ่ายลูกค้าสัมพันธ์: 0-2018-1999 or www.lifevantage.com/th-th/

เฟสบุ๊ค: สมาชิกกลุ่มนักธุรกิจอิสระไลฟ์เวนเทจ

ทีมงาน

ชื่อ: _____ # _____

ชื่อ: _____ # _____

ทีมงานกลุ่มโซเชียล มีเดีย

วันอาทิตย์	วันจันทร์	วันอังคาร	วันพุธ	วันพฤหัสบดี	วันศุกร์	วันเสาร์

ความสำเร็จของท่าน

☐ มุ่งมั่น

เขียน 3 เหตุผลที่ตัดสินใจร่วมธุรกิจกับไลฟ์เวนเทจ

รวมถึงระบุสิ่งที่ท่านต้องการ และทำไมท่านต้องการสิ่งเหล่านั้น

1.	
2.	
3.	

☐ สร้างเว็บไซต์ของท่าน

จัดทำเว็บไซต์

1. ล็อคอินที่ info.lifevantage.com/index.cfm
2. บริการแอดเคาน์
3. แอดมินเว็บไซต์
4. (ระบุชื่อเว็บ)_____LifeVantage.com

☐ ร่วมธุรกิจ

เริ่มต้นด้วยการเป็นลูกค้าด้วยตนเอง เริ่มบอกเล่าเรื่องราวในการใช้ผลิตภัณฑ์

(โปรดระลึกเสมอว่า ท่านสมัครเป็นสมาชิกนักธุรกิจอิสระ ท่านจะได้รับราคาส่วนลด 20 % จากราคาขายปลีก)

หากท่านต้องการรับประโยชน์สูงสุดตามแผนการจ่ายผลตอบแทนของไลฟ์เวนเทจ

ท่านควรทำการซื้อสินค้าในรหัสท่านอย่างน้อย 200 คะแนน

☐ ฝึกทักษะการใช้

เข้าไปที่ www.lifevantage.com/th-th/ เพื่อทำการศึกษาข้อมูลและโอกาสทางธุรกิจเพื่อเสริมสร้างความเข้าใจในธุรกิจมากขึ้น

เข้าร่วมกิจกรรมต่างๆของไลฟ์เวนเทจ เช่น โกลบอลคอนเวนชัน อีลีท

อะคาเดมี่ ทริปการท่องเที่ยวในภูมิภาค และกิจกรรมอบรม

สัมมนาเพื่อนำพาเราก้าวสู่ตำแหน่งธุรกิจระดับ

อีลีท ซึ่งจะทำให้ท่านได้พบผลิตภัณฑ์นวัตกรรมใหม่ๆจากไลฟ์เวนเทจ ลงทะเบียนเข้าร่วม

งานระดับโลกในครั้งต่อไปได้ที่ www.lifevantage.com/th-th/.

แนวทางการดำเนินธุรกิจ

สร้างรายได้มากถึง **฿22,400 บาท** จากรางวัล **Pacesetter**

ทำคุณสมบัติตำแหน่งธุรกิจ โปร 2 _____ จะได้รางวัลพิเศษ **฿1,600 บาท***

รักษาคูณสมบัติตำแหน่งธุรกิจ โปร 2 _____ จะได้รางวัลพิเศษ **฿4,800 บาท**จะได้

ทำคุณสมบัติตำแหน่งธุรกิจ โปร 3 _____ รางวัลพิเศษ **฿4,000 บาท***

รักษาคูณสมบัติตำแหน่งธุรกิจ โปร 3 _____ จะได้รางวัลพิเศษ **฿12,000 บาท***

*ศึกษารายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่: <http://www.lifevantage.com/promotions/pacesetter-prom>

1. ตำแหน่งธุรกิจใดที่ท่านตั้งเป้าหมายไว้

2. ในหนึ่งสัปดาห์ท่านพร้อมจะลงมือทำเต็มที่กี่ชั่วโมง

3. ใน 30-90 วันข้างหน้า ท่านต้องการมีรายได้เท่าไร

6 เดือนละ _____ 1 ปี ละ _____

ระบบไอทีที่ (เชิญชวน เครื่องมือ และทีมงาน)

ท่านมีรายได้จากการจำหน่ายผลิตภัณฑ์.
3 ขั้นตอนต่อไปนี้จะช่วยให้ท่านจำหน่ายผลิตภัณฑ์และสร้างทีมของท่านได้อย่างมีประสิทธิภาพ.

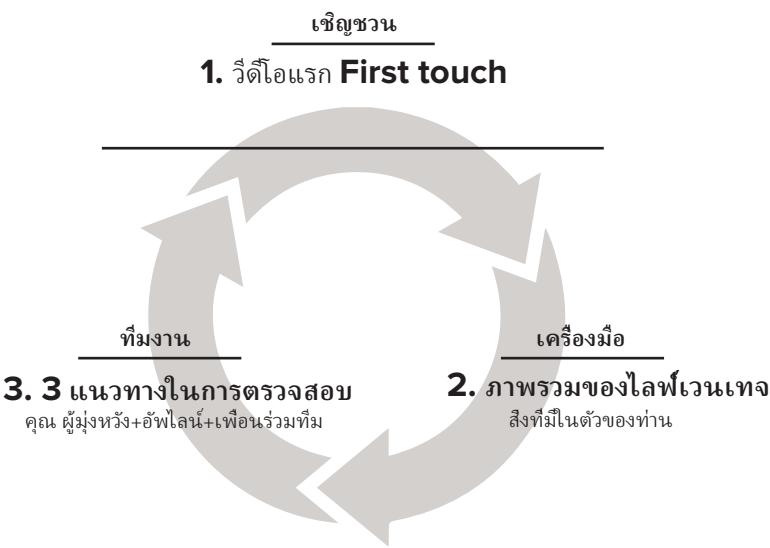
ขั้นตอนที่ 1 เชิญชวน
เริ่มต้นสนทนา และพยายามสังเกตว่าเขาสนใจหรือไม่

- เริ่มเปิดด้วยวิธีการดูแลสุขภาพให้ดียังไง
- เริ่มเปิดด้วยการดูแลชีวิต

และถามเขาว่า ท่านมีเวลาสัก 2-3 นาทีที่จะดูวิดีโอไหม

ขั้นตอนที่ 2 เครื่องมือ
ท่านดูวิดีโอแล้ว ท่านชอบอะไรมากที่สุด
ท่านพร้อมที่จะเรียนรู้เพิ่มเติมสักนิดไหม

ขั้นตอนที่ 3 ทีมงาน
เราขอแนะนำให้ท่านรู้จักกับธุรกิจของเรา



การปิดการขาย

- ข้อเสนอแนะ
- นักธุรกิจอิสระเหมือนข้าพเจ้า
- (ท่านพร้อมที่จะสมัครหรือยัง)ท่านมองเห็นตัวท่านอยู่ตำแหน่งใด

รายชื่อ

ความสัมพันธ์กับผู้มุ่งหวัง รวบรวมรายชื่อ

รายชื่อ	เชิญชวน วิดีโอแรก First touch	เครื่องมือ ภาพรวมของไลฟ์เวนท์ 3 แนวทางในการตรวจสอบ	ทีมงาน
1.	☐	☐	☐
2.	☐	☐	☐
3.	☐	☐	☐
4.	☐	☐	☐
5.	☐	☐	☐
6.	☐	☐	☐
7.	☐	☐	☐
8.	☐	☐	☐
9.	☐	☐	☐
10.	☐	☐	☐
11.	☐	☐	☐
12.	☐	☐	☐
13.	☐	☐	☐
14.	☐	☐	☐
15.	☐	☐	☐
16.	☐	☐	☐
17.	☐	☐	☐
18.	☐	☐	☐
19.	☐	☐	☐
20.	☐	☐	☐
21.	☐	☐	☐
22.	☐	☐	☐
23.	☐	☐	☐
24.	☐	☐	☐
25.	☐	☐	☐

นักธุรกิจอิสระไม่ใช่พนักงานของบริษัทและผลลัพธ์จะแตกต่างกันไป ตัวอย่างนี้เพื่อให้เห็นภาพผลลัพธ์ขึ้นอยู่กับการทำงานอย่างหนักส่วนตัวของคุณ ทักษะ ที่สนใจและทักษะที่สภาวะตลาดสามารถส่งผลกระทบต่อความสำเร็จของนักธุรกิจอิสระ โปรดดูคำชี้แจงรายได้ LifeVantage ประจำปีสำหรับรายละเอียดเพิ่มเติม

ทำซ้ำๆ ทำซ้ำๆคู่มือการดำเนินงานธุรกิจเล่มนี้กับรายชื่อ 25 ชื่อในช่วง 90 วันแรกของคุณหรือจนกว่าคุณจะได้รับ Pro 3

บันทึกความจำ Jogger

ใช้ jogger หน่วยความจำพร้อมกับเครื่องมือเช่น Facebook, Instagram, LinkedIn และการติดต่อทางโทรศัพท์ไม่ได้ติดสินคนอื่นก่อนที่จะใส่ลงในรายการ
ทุกคนควรได้รับโอกาส

ธุรกิจ/งาน

- ประสบความสำเร็จในธุรกิจเครือข่าย
- ไม่เคยประสบความสำเร็จในธุรกิจเครือข่าย
- มีแผนที่จะเข้าร่วมงาน
- สนใจในธุรกิจขายตรง
- มีแนวคิดอยากเป็นเจ้าของกิจการ
- นายหน้า
- ใช้เงินทำงาน
- เจ้านายเก่า
- เจ้าของธุรกิจท้องถิ่น
- นักขายอีคอมเมิร์ซ
- นักการตลาดทางอินเทอร์เน็ต
- เน็ตไอดอล
- สมาชิกหอการค้า
- เพื่อนร่วมงาน
- เพื่อนร่วมงานในอดีต
- ทำงานพิเศษ
- ใกล้เกษียณอายุ
- ทำงานประจำ/ทำงานกะกลางดึก

ชุมชน

- พนักงานธนาคาร
- พนักงานขายรถ
- ทันตแพทย์
- เจ้าหน้าที่อาสาสมัคร
- นักกายภาพบำบัด
- แพทย์ประจำครอบครัว
- สมุหบัญชี
- นายหน้าประกัน
- นายหน้าที่ดิน
- เจ้าหน้าที่สินเชื่อ
- สมาชิกศาสนา
- ผู้มีกำลังซื้อ
- ช่างตัดผม
- ช่างเสริมสวย หรือพนักงานนวดสปา
- ครูอนุบาล
- เพื่อนบ้าน

ครอบครัว

- ครอบครัวปัจจุบัน
- ครอบครัวใหญ่
- ครอบครัวแฟนของลูก
- ญาติฝ่ายแฟน

ธุรกิจ/งาน

- เพื่อนสนิท
- งานแต่งงาน (เพื่อนเจ้าบ่าว เจ้าสาว)
- เพื่อนร่วมสถาบันการศึกษา
- เพื่อนของพ่อแม่
- เพื่อนสมัยเรียนมัธยม
- รายชื่อเพื่อนในเฟซบุ๊ก ที่ไม่ได้ติดต่อกันมาระยะหนึ่ง
- เพื่อนเก่าที่ไม่เคยติดต่อกัน
- ครูอาจารย์ของท่าน
- บุคคลที่ท่านเคยให้ความช่วยเหลือ

สุขภาพ

- ชอบใช้ผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร
- กังวลเรื่องสุขภาพ
- พยายามสรรหาสิ่งที่สร้างเสริมสุขภาพ (biohacker)
- นักกีฬา กีฬาหรือการหักโหมออกกำลังกาย
- ต้องการลดน้ำหนัก
- สนใจออกกำลังกาย
- ต้องการมีสุขภาพที่ดี
- ผู้ประกอบการด้านการดูแลสุขภาพ
- เจ้าของสถานออกกำลังกาย
- ครูฝึกสอนทั่วไป
- ผู้ฝึกสอนด้านการดูแลสุขภาพ

ทั่วไป/เบ็ดเตล็ด

- มิลเลียนแนร์
- กลุ่มวัยรุ่น GenX
- กลุ่มผู้สูงวัย
- บุคคลที่ชอบช่วยเหลือหรือสนับสนุน
- ผู้ที่ต้องการรายได้เสริม
- วัยเกษียณ
- ผู้ที่ต้องการท่องเที่ยวทั่วโลก
- ผู้ที่รักในการซื้อสินค้าหรือสิ่งของ
- บุคคลที่ท่านนับถือ
- นักสังคมสงเคราะห์
- นักประดิษฐ์
- ผู้ที่อาศัยอยู่ต่างประเทศ (สามารถตรวจเช็คประเทศที่เปิดธุรกิจได้จาก ปุ่มแสดงแถบธงชาติด้านบนซ้ายมือที่LifeVantage.com)
- รายชื่อจากบัตรอวยพร
- นามบัตร

